

Gesprächsnotizen

Allgemeine Informationen

Name

Datum

E-Mail/Telefonnummer

Branche/Beruf

Hintergrund & Bedürfnisse

Aktuelle Situation des/der Kund*in

Probleme und Herausforderungen

Bisherige Lösungen (z.B. Produkte), die deine Kund*innen verwendet haben

Feedback zu deinem Angebot

Was ist dein erster Eindruck von meinem Angebot?

Was gefällt dir am meisten?

Gibt es Bedenken oder Unsicherheiten?

Welchen Nutzen siehst du in meinem Angebot?

Würdest du dafür bezahlen? Wenn ja, welchen Preis?

Kaufentscheidung

Was wäre, bezogen auf mein Angebot, ausschlaggebend für deine Kaufentscheidung?
(z.B. der Preis oder die Qualität, entscheidest du allein, mit Partnern oder nach Recherche)

Was wäre normalerweise ausschlaggebend für deine Kaufentscheidung?
(z.B. der Preis oder die Qualität, entscheidest du allein, mit Partnern oder nach Recherche)

Verbesserungsvorschläge

Was würdest du an meinem Angebot ändern oder hinzufügen?

Gibt es zusätzliche Dienstleistungen oder Produkte, die dich interessieren?

Kommunikation und Vertrieb

Wie möchtest du angesprochen werden?

(z.B. E-Mail, Telefon, persönliches Treffen)

Auf welchen Wegen suchst du in der Regel nach Lösungen?

(z.B. Google, Empfehlungen, soziale Medien)

Weitere Anmerkungen

Hast du sonstige Gedanken, Ideen oder Feedback?

Nächste Schritte

Möchtest du weitere Informationen oder ein Follow-Up?

Gibt es andere Personen, die du mir empfehlen kannst?